

Мировые тенденции формирования системы договоров, объектом которых является сжиженный природный газ

Научный руководитель – Карцхия Александр Амиранович

Рыкова Софья Максимовна

Студент (магистр)

Российский государственный университет нефти и газа (НИУ) имени И. М. Губкина,
Юридический факультет, Москва, Россия
E-mail: sonymr@rambler.ru

Вместе с развитием международной торговли и инновационных технологий появляются новые отношения, которые нуждаются в регулировании и создании отдельных правовых институтов. Технология сжижения сделала газ еще более привлекательным для торговли, т.к. объем уменьшается практически в 600 раз, что делает его мобильнее. Это дает возможность заключить договоры транспортировки газа из труднодоступных месторождений, договоры поставки газа в регионы, где невозможна или неэффективна трубопроводная транспортировка, появляется возможность хранения и переработки. Все это соответствует вектору развития, заданного Энергетической стратегией России до 2035 года[1].

На нынешнем рынке СПГ идет тенденция на гибкость в договорных отношениях, которая отражается во все более гибких условиях. Во-первых, средняя длительность контрактов на поставку СПГ за пять лет сократилась больше чем в два раза. Это связано с тем, что газовые потребности страны невозможно с идеальной точностью рассчитать заранее: зима может оказаться холоднее, чем заложено в бюджет, или крупные энергопотребители введут в эксплуатацию более энергоэффективное оборудование. По этой причине, для сжиженного природного газа, который является прямой альтернативой трубопроводному, стандартные жесткие долгосрочные договоры с обязательством по приему «take-or-pay» становятся все менее привлекательными. Если в 2013 году стандартная длительность договора поставки составляла 15 лет, то в 2017 году - уже 7 лет. Нежелание закладывать в бюджет свои газовые потребности на долгие годы вперед проявляется в стремлении потребителей к гибкости в сроках заключения договора[3].

Доля спотовых и краткосрочных сделок в мировой торговле СПГ в 2016 году составила 28% от всех контрактов суммарной мощностью на 55 млн тонн, что в сравнении с 2010 годом больше на 10%. Это лежит в основе биржевой торговли СПГ, которая предполагает несколько вариантов контрактов:

- 1) Спотовые сделки - срок оплаты происходит в день заключения, на следующий день, через день после заключения;
- 2) Фьючерсы - на дату исполнения контракта покупатель должен приобрести, а продавец продать установленное спецификацией количество базового актива. Поставка осуществляется по расчетной цене, зафиксированной на последнюю дату торгов;
- 3) Арбитражные сделки - заключение контрактов между разными биржами, на которых цены на СПГ и состав участников различны. Компании реализуют окно арбитражных возможностей, оптимизируя прибыль от газовых активов[2].

Вместе со средней длительностью контракта снизился средний объем сделок по поставкам СПГ: в 2009 году этот показатель составлял 1,3 млн тонн в год, в 2015 - 0,9 млн тонн в

год, а в 2017 - 0,67 млн тонн в год. Это свидетельствует о нежелании потребителей как раньше законтрактывать все потенциально возможные потребности в газе[5].

Третьим фактором, влияющим на гибкость, является постепенный уход от destination clause (DES) контрактов, в которых пункт отгрузки газа фиксирован, транспортировка происходит за счет продавца, что исключает возможность его перепродажи третьим лицам. Их вытесняют договоры free-on-board (FOB), по которым товар и права на него переходят к покупателю непосредственно с терминала по сжижению, а дальнейшие затраты полностью ложатся на покупателя, что дает ему полную свободу дальнейших действий по распоряжению товаром.

Так, контракты СПГ можно разделить на:

- 1) Законтрактированные мощности с фиксированным пунктом назначения;
- 2) Законтрактированные мощности с гибким пунктом назначения;
- 3) Незаконтрактированные мощности[4].

Стандартной системой формирования цены на газ является ее привязка к цене на нефть. Рынок СПГ стремится к гибкости и в этом вопросе, переходя на привязку «газ-газ», что выражается в смешанном ценообразовании. В современном мире привязка цен на газ к цене на нефть опасна непредсказуемостью из-за экономической и политической нестабильности. В связи с этим, продавцы стремятся диверсифицировать риски, связанные с ценообразованием, и не привязывать формирование цены к одному фактору, вводя ряд других ценовых привязок. Система «газ-газ» не означает, что индексация по нефти полностью отсутствует, но появляются и другие весомые факторы[6].

Возможность дополнительной гибкости внесло изобретение плавучих терминалов по регазификации (FSRU). С их помощью страны, нуждающиеся в газе, но не считающие рациональным тянуть к себе трубу, либо неспособных на это в силу финансовых возможностей, приобрели выбор способа получения газа. Стандартно - приобретение СПГ. Кроме этого, они могут за свой счет построить себе FSRU, что случается крайне редко в связи с низким материальным и технологическим положениями. Могут приобрести плавучий терминал, что тоже крайне редко является подходящим по цене. Самое выгодное - договор со страной, которая по техническим и финансовым возможностям может построить FSRU нуждающемуся в нем государству. Оплата этого терминала будет проходить в рассрочку. Обычно в такой схеме заинтересованы портфельные игроки, которые оказывают полный спектр услуг, связанных с СПГ, и подбирают покупателю наиболее выгодный для него вариант его приобретения. При строительстве такого плавучего терминала за свой счет и с рассрочкой оплаты, игрок привязывает к себе нового покупателя газа, обеспечивая себе рынок сбыта.

Таким образом, рынок СПГ становится все более актуальным, набирающим темп с каждым годом, поэтому и правовой инструментарий его обращения постоянно расширяется. По итогам 2018 года, экспорт СПГ в России составил 16,4 млн т. Минэкономразвития в макроэкономическом прогнозе сообщает, что ожидается увеличение экспорта СПГ почти втрое в ближайшие пять лет — до 47,9 млн т к 2024 году.

Источники и литература

- 1) Основные виды и условия финансирования инвестиционных проектов в нефтегазодобывающей промышленности А.А. Конопляк // Учебное пособие по курсу «Эволюция международных рынков нефти и газа» // М. 2019 – 62с.

- 2) Трансформирующийся глобальные рынки СПГ: как России не упустить окно возможностей? // Энергетический центр Московской школы управления Сколково . 2018. - 59с.
- 3) Министерство энергетики Российской Федерации: http://www.rsppvo.ru/attachments/Energ_strategi_Novak.pdf
- 4) Независимая газета: http://www.ng.ru/ng_energiya/2006-11-14/11_riski.html Секретариат Энергетической Хартии: https://energycharter.org/fileadmin/DocumentsMedia/Thematic/LNG_2008_ru.pdf
- 5) Энергетическая база: <https://energybase.ru/news/industry/aleksandr-novak-v-intervu-nikkei-sotrudnicestvo-rossii-i-aponii-v-oblast-2019-06-16>