

ИННОВАЦИОННОЕ НАПРАВЛЕНИЕ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ГК «РОСАТОМ»: ЯДЕРНАЯ МЕДИЦИНА

Научный руководитель – Голубева Лариса Владимировна

Чижова Е.С.¹, Мечтаева Н.Н.¹

1 - Ивановский государственный энергетический университет имени В.И. Ленина, Иваново, Россия

В современном мире широко распространена проблема онкозаболеваний. По всему миру наблюдается рост числа раковых больных. Для человека подтверждение такого диагноза звучит как смертный приговор, однако это далеко не так. Современная медицина способна дать отпор раку. Один из самых действенных методов-это ядерная медицина.

Государственная корпорация по атомной энергии «Росатом» представляет интересы нашей страны на международной арене во всех областях, связанных с ядерными технологиями. Одной из самых высокотехнологичных и перспективных областей использования мирного атома является ядерная медицина. Рынок ядерной медицины является инновационным сектором мировой экономики. По данным МАГАТЭ спрос на его услуги, будет расти ежегодно на 10-22%, по крайней мере до 2020 года. Для Росатома развитие этой отрасли является одним из лучших способов диверсифицировать свой бизнес.

Во-первых, «Росатом» обладает сильно развитой материально-технической базой для производства радиофармпрепаратов (РФП) и специализированного оборудования, а также значительными международными референциями.

Во-вторых,если России удастся повысить свой удельный вес на мировом рынке у нее появится возможность как работать с розничным потребителем (Business-To-Consumer, B2C) так и снизить зависимости прибыли от сделок с правительствами различных стран (Business-To-Government, B2G).

В-третьих, возможность коммерциализации собственных инновационных разработок.

Международное сотрудничество-это один из способов получить существенную долю на мировом рынке в сегменте медицинского оборудования и РФП, а также сильный толчок для развития российской ЯМ.

Недавно «Росатом» и известная компания Royal Philips объявили о начале сотрудничества целью которого является комплексное развитие ядерной медицины в России. Одним из направлений данного партнерства является создание первого отечественного производителя специализированного медицинского оборудования для поставки на российский и мировой рынок.

Сотрудничество с компаниями, имеющими большой вес на международной арене позволит России выйти на Азиатские рынки, которые, по сравнению с Европейским и Американским , не такие насыщенные и конкурентоспособные. Появится возможность сотрудничества с четким разделением производственных пределов по географическим признакам и ориентацией на особенности спроса на этих рынках.

Стратегическое партнерство с зарубежными разработчиками РФП и медицинского оборудования, находящихся на ранней стадии исследований, дает возможность осуществления клинических исследований в России и дальнейшего выхода на Европейский и Американские рынки.

Одним из важнейших направлений в сфере международной кооперации для ГК так же является выход на лидирующие позиции по производству и продаже изотопов. В частности, нас интересует такой представитель этой продукции, как молибден. Объем мирового

рынка Мо-99 оценивается экспертами в 5,5-6 млрд. долларов. На данный момент обнаружила себя проблема недостатка на рынке этого изотопа. Спрос на него в несколько раз превышает предложение. Россия не входит в мировой топ по поставкам молибдена, но в этом направлении ведется активная работа. Данные о состоянии мирового рынка представлены в рис.1

«Росатом» заключил ряд договоров с ведущими компаниями изотопного японского рынка о поставке российской продукции. Как можно видеть, это сотрудничество имеет огромное значение для нашей страны. Отечественные производители стремятся повысить свою фармацевтическую компетенцию и вывести технологию получения изотопов на новый уровень для повышения конкурентоспособности в этой области. В частности, для повышения конкурентоспособности и спроса необходимо создание цивилизованного рынка производства РФП, в котором свою нишу смогут найти как крупные компании, которые по сути своей являются монополистами, так средние и мелкие компании с похожими предложениями.

Для развития такой капиталоемкой отрасли как ЯМ в качестве одного из самых действенных методов может выступать механизм частно-государственного партнерства (ЧГП). ЧГП стимулирует к созданию и внедрению различных инновационных технологий и обладает рядом весомых преимуществ, к которым можно отнести:

- 1.Возможность для частного бизнеса, имеющего необходимую компетенцию, но не имеющих необходимых доступ к сырьевому каналу, выйти на рынок, который традиционно считается государственной монополией, а также получит налоговые льготы и долгосрочные гарантии государства.
- 2.Возможность в рамках международного сотрудничества привлечь технологии и специалистов из западных стран.
- 3.Высокое качество проекта в силу заинтересованности его дальнейшей эксплуатации.
- 4.Совместное разделение рисков.

Источники и литература

- 1) Романова Свертлана. Ядерная медицина: состояние и перспективы развития// Ре-медиум. Журнал о российском рынке лекарств и медицинской технике. -№6- 2013. –С. 8-21.
- 2) Ядерная медицина:игра вдолгую/ Екатерина Трипотень, Ольга Ганжур//Атомный эксперт. -2016. -№1.- С.12-25.
- 3) www.rosatom.ru [дата обращения 30.11.2017]

Иллюстрации

Страна/ регион	Стоимость производства		Затраты на собственные нужды	
	%	млрд дол.	%	млрд дол.
ЕС	45	2,48	22	1,21
Канада	40	2,2	4	0,22
ЮАР	10	0,55	-	-
Австралия	2	0,11	1	0,055
Россия	1	0,055	1	0,055
Япония	-	-	14	0,77
США	-	-	46	2,53
Другие	2	0,11	12	0,66
Итого	100	5,5	100	5,5

Рис. 1. Состояние мирового рынка Мо-99 по данным 2015г