

«Военная» и «конфликтная» экономика: сущность понятия и современное состояние в странах Азии и Африки

Научный руководитель – Мамедова Нина Михайловна

Елагин Денис Павлович

Аспирант

Московский государственный институт международных отношений, Факультет международных отношений, Москва, Россия

E-mail: elagin_denis@mail.ru

«Военную» или «конфликтную экономику» можно определить как особую социально-экономическую модель, характерную в основном для государств, находящихся в состоянии внутреннего вооруженного конфликта [3]. Особенности экономического развития страны, интересы экономических агентов и другие факторы в рамках такой модели препятствуют мирному разрешению конфликта, напротив, в той или иной степени способствуя его продолжению [3,4,5].

После Второй мировой войны исследователи отмечают заметное увеличение числа внутренних вооруженных конфликтов (гражданских войн) [9]. Причем нельзя не обратить внимания и на тот факт, что за отмеченный нами период «подобные войны не только стали более частым феноменом, но и стали продолжительнее, чем раньше» (Humphreys, 2003) [8,9]. Именно страны Азии и Африки как центр распространения конфликтных явлений наиболее подвержены рассматриваемой проблеме [1,7,9].

Необходимо подчеркнуть отличие «конфликтной экономики» от термина «экономика военного времени» (wartime economy или war economy), под которой чаще всего понимают политику государства, направленную на наращивание военного производства, или другие меры, призванные обеспечить обороноспособность страны в период войны [6,8]. Проблемой в этом отношении становится то, что понятие «военная экономика» (war economy) используется западными исследователями и в другом значении, или же они говорят о его новом значении [8].

Исследователи говорят о ряде факторов, позволяющих отнести страну к типу «военной экономики», среди которых следует особенно выделить следующие:

- разрушение официальной экономики и рост неформальных и черных рынков, стирание границ между официальным, неформальным и преступным секторами экономики;
- комбатанты прибегают к силовым и нелегальным методам воздействия ради получения контроля над прибыльными активами (в частности, природными ресурсами), торговыми путями, трудовыми ресурсами и другими финансовыми источниками;
- вооруженные группы процветают благодаря трансграничным торговым сетям, родственным или этническим связям в регионе, лицам, занимающихся контрабандой вооружений, и наемникам, а также легальным коммерческим организациям, причем все эти субъекты могут быть заинтересованы в продолжении конфликта и сохранении нестабильности [3].

К факторам возникновения подобных моделей, как правило, относят уровень благосостояния, неравенство (в том числе «горизонтальное неравенство»), наличие природных ресурсов, неэффективная экономическая политика правительства [8]. Сама модель формируется, скорее, уже после выхода конфликта на открытую стадию, когда борющиеся группировки формируют свою собственную экономическую и финансовую базы, необходимую им для продолжения своей деятельности.

Именно государства Азии и Африки в наибольшей степени соответствуют предъявляемым критериям, в частности, к типу конфликтных экономик можно отнести Афганистан, Сирию, ДР Конго и другие африканские государства [4,9].

Справедливо говорить и об определенной страновой/региональной специфике в рамках анализа модели конфликтной экономики [1,2]. Определенно, существенное влияние оказывают такие факторы, как доступность ресурсов и ресурсообеспеченность, наличие технологической и инфраструктурной базы, путей и каналов сбыта продукции и др [5]. В условиях, когда добыча природных ресурсов, оказывается невозможной или невозможной в крупных масштабах, альтернативой может становиться производство сельскохозяйственной продукции, в особенности наркотических веществ (пример Афганистана) [2].

Источники и литература

- 1) Боброва А.В. Экономика политических конфликтов // Управление в современных системах. 2017. No. 1 (12). с.3-16.
- 2) Степанова Е.А. Роль наркобизнеса в политэкономии конфликтов и терроризма. М., Весь мир, 2005.
- 3) Ballentine K., Nitzschke H. The Political Economy of Civil War and Conflict Transformation. Berghof Research Center for Constructive Conflict Management, 2005.
- 4) Collier P. Development and Conflict. Centre for the Study of African Countries, Department of Economics, Oxford University, 2004.
- 5) Collier P., Hoeffler A. Greed and Grievance in Civil War. Oxford University Press, 2004.
- 6) Garfinkel M.R., Skaperdas S. Economics of Conflict: An Overview. University of California, 2006.
- 7) Gobat J., Kostial K. Syria's Conflict Economy. International Monetary Fund, 2016.
- 8) Humphreys M. Economics and Violent Conflict. Harvard University, 2003.
- 9) World Development Report 2011. Conflict, Security and Development. Washington DC: World Bank, 2011.