

Секция «Юриспруденция»

Модели взаимодействия права и экономики

*Асипков Владислав Сергеевич*

*Студент*

*Академия управления при Президенте Республики Беларусь, Государственное  
управление и право, Минск, Беларусь*

*E-mail: vladasipkov@gmail.com*

Длительное время в качестве единственно верного подхода к типологии социальных систем рассматривался марксистский подход, который выделял последовательно сменяющиеся общественно-экономические формации: первобытнообщинную, рабовладельческую, феодальную, капиталистическую и коммунистическую

При анализе проблем соотношения права и экономики в различных социальных системах целесообразным представляется идти по пути их классификации и исследования в зависимости от развития или отсутствия в социуме структур рыночной экономики. Поэтому в соответствии с данным критерием социальные системы можно подразделить на следующие три группы: 1) социальные системы с рыночной экономикой; 2) системы с плановой, административно-командной экономикой или системы, в которых полностью или почти полностью отсутствуют элементы рыночной экономики, и 3) социальные системы со смешанной экономикой.

Особенности взаимоотношения права и экономики в рамках социальных систем с рыночной экономикой различаются в зависимости от экономических теорий. К основным из них относятся теории «либерализма и свободного рыночного хозяйства», «институционализма» и «регулируемого капитализма». Одни из разработчиков данных теорий считали, что необходимо уделить внимание методам государственно-правового вмешательства в экономику, в частности путем привлечения в нее инвестиций. Другие авторы считали необходимым «социальный контроль» над рыночной экономикой. Третьи полагали, что государство должно ограничиваться установлениями общих правил, способствующих развитию конкуренции, законодательство должно быть специально сконструировано для охраны и развития конкуренции [1].

Социальная система с административно-командной экономикой начала утверждаться в Советской России и впоследствии охватила все социалистические страны. Общая схема соотношения права и экономики выглядела следующим образом: право есть концентрированное выражение политики, политика – концентрированное выражение экономики. Уместно будет обозначить более детально основные моменты соотношения права и экономики в рамках административно-командной системы: господствовала государственная собственность; все экономические ресурсы находились в государственной собственности; государственная монополизация экономики над всеми другими формами собственности; отсутствовала самостоятельность хозяйствующих субъектов, что влекло за собой производство товаров, не пользующихся спросом, замораживание капитальных вложений и нежелание внедрять новейшие технологии; экономические процессы управлялись преимущественно командно-административными методами без учета объективных экономических законов – прямое государственно-правовое вмешательство [2].

Социальные системы со смешанной экономикой получили свое распространение в середине XX в. Они отражают реальные изменения в социально-экономической жизни

и связаны, прежде всего, с усилением роли государства в экономике в иных вариациях в рамках одной системы.

Основной чертой социальных систем со смешанной экономикой является распределение большей части ресурсов при помощи торговых сделок, то есть в рыночных отношениях, но при существенной роли государственных органов власти и управления, которые: определяют правовую основу владения собственностью и функционирования рынков, регулируют экономическое поведение, устанавливая подробные правила деятельности предприятий; покупают и производят товары и услуги, такие, как оборона, образование, дороги и т.д.; осуществляют социальное обеспечение граждан; финансируют себя посредством налогов и займов, таким образом влияя на цены, процентные ставки и производство; осуществляют контроль за налогами и государственными расходами и реализуют компетенцию по контролю за количеством денег в экономике, и тем самым вносят коррективы в колебания экономического цикла [3].

Следует отметить, что формы и характер влияния права на экономику могут быть положительными и отрицательными; право может стимулировать, поддерживать эффективное экономическое развитие, но может и тормозить его вплоть до разрушения. Исследуемые социальные системы показывают, что нельзя раз и навсегда выбрать одну модель взаимодействия права и экономики, не считаясь при этом с меняющимися внутренними и внешними факторами.

### **Литература**

1. Ночевкина, Л.П. Мировой опыт рыночных реформ. М., 1999.
2. Лазарев, В.В. Теория государства и права. М., 2001.
3. Кульков, В.М. Смешанная экономика (теоретико-методологические аспекты) // Вестник Моск. ун-та, Сер. 6. Экономика. 1996. No. 5. С. 28–36.