

Субъекты российского рейдерства и их классификация

Юлия Байкова Эмильевна

Соискатель

Московский государственный университет имени М.В. Ломоносова,

Социологический факультет, Москва, Россия

E-mail: zhouyu@yandex.ru

Одной из особенностей российского рейдерства является сильная дифференциация его субъектов по составу, характеристикам и целям. Это в свою очередь требует различного подхода к разным группам рейдеров со стороны институтов формального контроля рейдерства. Для разработки эффективных предложений по контролю рейдерства в России, необходимо характеризовать и по возможности типологизировать субъектов рейдерства в современной России.

После анализа ряда исследований [1, 2, 3] и собранных нами данных, были выделены некоторые характеристики, по которым возможно типологизировать субъектов рейдерства:

- по принадлежности: частные компании, государственные компании, государственные ведомства, частные лица, сотрудники компаний;
- по методам захвата: законное, с незначительными нарушениями (злоупотребление правом), с нарушениями в области экономической деятельности и корпоративного права (коррупция, нарушения порядка проведения собраний акционеров и т.п.), с нарушениями закона по отношению к безопасности личности;
- по целям захвата: спекулятивные цели (получение прибыли от продажи активов), цели развития корпорации (монополизация отрасли и т.п.), цели перепрофилирования производства;
- по роли в рейдерском захвате: субъект выступает как заказчик и исполнитель в одном лице; субъект является только исполнителем, осуществляя захват в интересах или по заданию другой организации или лица;
- по масштабу наносимого ущерба: приносящее ущерб только первоначальному собственнику захваченной организации, приносящее ущерб, помимо собственников, экономике и обществу;
- по отношению к государству: лояльное, нейтральное, оппозиционное;
- по стоимости активов и размеру компании-цели: мелкий, средний, крупный, очень крупный.

Всех субъектов рейдерского поведения со сходными параметрами вышеуказанных характеристик можно разделить на несколько относительно однородных групп (необходимо отметить, что данное разделение является относительно условным, но, в нашем представлении, эта классификация является полезной для повышения эффективности контроля рейдерства):

1. Крупные финансово-промышленные группы, владеющими значительными консолидированными активами, преимущественно в тяжелой промышленности и инфраструктурных проектах, заказчики и исполнители в одном лице. [8] Рейдерская деятельность этих компаний направлена, прежде всего, на дальнейшее увеличение своих активов.

2. Второй тип субъектов рейдерства составляют рейдерские компании среднего уровня, действующие на региональном уровне. [см., например, 7] В связи с ограниченностью деятельности этих групп конкретным регионом, эти рейдерские группы предпочитают устанавливать связи с местными властями, имеющими больше возможностей для непосредственно воздействия на их бизнес.

3. Средние и крупные инвестиционные группы, которые специализируются практически исключительно на захвате активов для последующей перепродажи. Такими рейдерами являются обычно квалифицированные профессионалы с хорошим образованием, преимущественно в отраслях юриспруденции, экономики, управления или смежных специальностей. [1, 6] Целями этой группы рейдеров преимущественно являются плохо защищенные, плохо управляемые предприятия, которые обладают привлекательными активами и при этом являются легкими мишенями для захвата.

4. Рейдеры-исполнители захватов. Они могут быть наняты для осуществления захватов как любой из других категорий рейдеров, так и просто любой организацией или человеком, желающей захватить в собственность какое-либо предприятие или его активы. В этой категории можно выделить две подгруппы: профессиональные высококвалифицированные исполнители рейдерских захватов и исполнители, связанные с криминальным миром. [9]

5. Непрофессиональные рейдеры; эти субъекты рейдерства обычно ограничиваются захватом одного или максимум нескольких конкретных предприятий. Значительную часть этих рейдеров составляют представители руководства, менеджеры, сотрудники или акционеры организации-цели – инсайдерские рейдеры. [3] Эти субъекты рейдерства могут либо сами осуществляют захват, либо нанимают для этого рейдеров-исполнителей.

6. Представители государственных ведомств и структур. С одной стороны, сюда относятся настоящие или бывшие чиновники низшего и среднего уровней местных властей, которые используют свое положение и связи для захватов отдельных предприятий. [4] С другой стороны, сюда также можно отнести чиновников, занимающих высокое положение в вертикали власти, по большей части – глав различных субъектов РФ. Вместе со своими родственниками они образуют своего рода кланы, которые берут под контроль различные градообразующие и высокоприбыльные предприятия субъекта Федерации и используют их как свои частные предприятия. [5]

В итоге, можно заключить, что субъекты российского рейдерства сильно дифференцированы и различаются по своим методам и целям, а также влиянию, оказываемому на экономику и общество. Следовательно, для успешного регулирования рейдерского поведения государственными институтами, последним необходимо осуществлять целостный комплекс различных методов контроля рейдерства, с учетом особенностей различных групп его субъектов.

Литература

1. Анисимов С.Н. Рейдерство в России: особенности национального захвата. СПб., 2007.
2. Биджаков Э.В. Специфика экономических отношений хозяйствующих субъектов в контексте формирования государственной политики противодействия рейдерству. Автореферат дисс. ... канд. эконом. наук. Тамбов, 2009.

3. Богатиков А.А. Противодействие противоправным поглощениям предприятий в современных социально-экономических условиях. Реципрокность рейдерства и коррупции. М., 2008.
4. Качурина О. Коррупция - это звучит... // Слияния и поглощения. 2009. №6. С. 76-80.
5. Кузнецов Н. Борьба с коррупцией вызовет новый виток М&А // Слияния и поглощения. 2009. №4. С.14-19.
6. Кузнецова Н. И снова здравствуйте // Слияния и поглощения. 2010. №4. С.53-57.
7. Нобатова М. Поволжье: в фокусе рейдеров каждый регион // Слияния и поглощения. 2007. №6. С.78-86.
8. Нобатова М. Эволюция корпоративного рейдерства в России // Слияния и поглощения. 2007. №11. С. 64-70.
9. Рейдерство как социально-экономический и политический феномен современной России. Отчет о качественном социологическом исследовании. М., 2008.