

Индикативное управление процессом формирования Общего экономического пространства России и ЕС

Лёвушкина Елена Викторовна¹,

студентка IV курса экономического факультета

Северо-Кавказская академия государственной службы (филиал), г. Пятигорск, Россия

E-mail: lyo-helen@yandex.ru

На сегодняшний день важнейшей задачей, стоящей перед руководством РФ, следует считать повышение конкурентоспособности национальной экономики и осуществление взаимовыгодного сотрудничества с ведущими экономически развитыми державами и крупнейшими интеграционными блоками мира на условиях экономического паритета. На наш взгляд, значительный импульс сбалансированному экономическому развитию России может придать интенсификация торгово-экономического взаимодействия с Европейским Союзом. Одним из важнейших шагов в данном направлении стало принятие в 2005 г. на московском саммите Россия-ЕС Дорожной карты Общего экономического пространства (ДК ОЭП), определяющей основные направления взаимодействия РФ и ЕС после истечения срока действия Соглашения о партнерстве и сотрудничестве (1994 г.) [1]. В силу того, что Дорожная карта не является юридически обязывающим документом и не предполагает установления жестких рамок взаимодействия сторон [2], мы предлагаем к рассмотрению концепцию индикативного управления процессом формирования ОЭП России и ЕС. В основу данной концепции положен принцип комплексной оценки эффективности внешнеэкономических связей России и ЕС. При этом в качестве основных параметров оценки выступают:

- ранги регионов России по объемам экспорта, импорта и внешнеторгового оборота с 10 ведущими партнерами из числа стран-членов ЕС. Рассчитываются для выявления регионов, обеспечивающих наибольший объем экспортных поступлений в национальную экономику;
- рейтинги стран-членов ЕС по объемам экспорта, импорта и внешнеторгового оборота с РФ. Рассчитываются для определения 10 ведущих партнеров России из числа стран-членов ЕС, на долю которых приходится основной объем товаров и услуг, как экспортируемых РФ, так и ввозимых ею для внутреннего потребления;
- соотношение удельного веса экспорта и импорта в структуре внешнеторговых контактов РФ и ЕС. Для определения степени качества торгового баланса России мы предлагаем применять следующую градацию: 0-30% - «пассивный экспорт, активный импорт», 40-60% - «баланс», 70-100% - «активный экспорт». Значения долей экспорта, варьирующие в пределах 30-40% и 60-70%, являются «переходными» по отношению к основным группам и отражают объективные тенденции улучшения или ухудшения качества торгового баланса;
- эластичность импорта России и ЕС по пошлине $E_{in} \rightarrow [-5; -10]$;
- темпы прироста экспорта и импорта по основным направлениям сотрудничества.

При этом для определения основных направлений торгово-экономического взаимодействия России и ЕС нами использовался показатель экспортной квоты, который отражает удельный вес экспорта в общем объеме производимой продукции по отраслям и отражает степень конкурентоспособности товаров на внешних рынках. На основании критерия «цена-качество» разработана следующая шкала значений экспортной квоты:

- 0-10% - продукция отрасли не может конкурировать на мировом рынке с зарубежными аналогами;
- 10-25% - отрасль является конкурентоспособной по отдельным видам товаров;
- 25-50% - отрасль является конкурентоспособной по отдельным группам товаров;
- 50-100% - отрасль в целом является конкурентоспособной на мировом рынке;

¹ Автор выражает благодарность канд.экон.наук, доценту Киселевой Н.Н. за помощь в подготовке тезисов

- более 100% - имеет место одномоментная сделка, как правило, связанная с реэкспортом продукции, либо экспортные поставки конкурентоспособной продукции осуществляются за счет ранее сделанных торгово-производственных запасов.

На основании данных Федеральной службы государственной статистики за 2005 г. нами рассчитаны значения экспортной квоты для основных групп российских товаров. По результатам расчетов было установлено, что конкурентоспособными на рынке ЕС могут быть признаны, в первую очередь, российские энергетические товары, металлы и изделия из них. К категории отраслей, конкурентоспособных по отдельным товарным группам, следует отнести машиностроение, химическую, лесную и целлюлозно-бумажную промышленность. Неконкурентоспособными на товарном рынке ЕС являются российские продовольственные товары, сельскохозяйственное сырье, текстиль и изделия из него.

Немаловажное значение в системе оценки эффективности торгово-экономического взаимодействия России и ЕС имеет коэффициент динамической эластичности экспорта по выпуску, который демонстрирует ожидаемую интенсивность прироста стоимостных объемов экспорта при изменении темпов прироста выпуска промышленной продукции на 1% с учетом степени риска:

$$L\ddot{a}: \frac{\downarrow \dot{Y}}{\downarrow \dot{A}},$$

где E_d – динамическая эластичность экспорта по выпуску, $\Delta \dot{Y}$ – изменение стоимостных объемов экспорта товарной группы (в % к предыдущему периоду), $\Delta \dot{A}$ – изменение стоимостных объемов промышленного производства укрупненных отраслей (в % к предыдущему периоду).

Приняв за основу средние темпы прироста выпуска продукции (10%), можно с высокой долей вероятности прогнозировать возможности роста, уровень риска и степень конкурентоспособности на рынке ЕС как для отдельно взятых товарных групп, так и для отраслей промышленности и сферы услуг. При этом отрицательные значения коэффициента неизменно указывают не только на внешнюю, но и на внутреннюю неконкурентоспособность отрасли, свидетельствуя о стагнации в промышленном секторе.

На основании результатов комплексной оценки экономической эффективности внешнеторговых операций между Россией и ЕС мы предлагаем осуществлять подготовку и представление в Комиссариат по внешним связям и торговле ЕС Ежегодного Отчета «О состоянии торгово-экономического взаимодействия РФ и Европейского Союза». В целях дальнейшей координации торгово-экономической политики сторон следует проводить двусторонние консультации и переговоры по вопросам, связанным с поставками товаров, оказанием услуг, таможенно-тарифным и нетарифным регулированием, антидемпинговыми расследованиями. Для поощрения экспорта конечной продукции и услуг российского происхождения в страны ЕС рекомендуется применять в отношении экспортно-ориентированных российских предприятий льготные режимы налогообложения и кредитования [3, с. 96]. В качестве основных мер стимулирования импорта стратегически значимых для развития экономики России товаров, услуг и ноу-хау, мы рассматриваем упрощение таможенных процедур и введение преференциальных ставок таможенных пошлин.

Литература

1. Отчет Министерства экономического развития и торговли о социально-экономическом развитии России за 2005-2006 г. // www.economy.gov.ru
2. Road Map for the Common Economic Space // www.europa.eu
3. Ломоносов-2006. – Материалы конференции // www.smu.econ.msu.ru/section1