

**Государственная поддержка ИТ в России:
венчурные фонды, технопарки и налоговые льготы**

Дедик Никита Васильевич

аспирант

Московский государственный университет им. М.В. Ломоносова, Москва, Россия

E-mail: ndedik@it-at.ru

Доля информационных технологий в любом современном бизнесе де факто определяет степень его готовности к вступлению в новое тысячелетие. Бурные темпы роста числа инновационных продуктов на мировом рынке, рост масштабов сети Интернет и бум онлайн-бизнеса, новые схемы взаимодействия в обществе, изменения в методах конкурентной борьбы – вот те события, которые сегодня становятся причиной неуверенности среди специалистов государственной политики, антропологии и социологии, маркетинга и финансового менеджмента в выборе стратегий поведения для нового времени. Сегодня принято говорить о «новой экономике», при которой предпочтение отдаётся умственному труду, технологии быстро устаревают, ценовая конкуренция перестаёт работать, а коммодитизация и глобализация становятся основными тенденциями на рынке, что в первую очередь связано с растущей информированностью населения. Информационные технологии играют серьёзную роль в этих изменениях, фактически являясь платформой для их проведения, а часто – и причиной.

Разработки в сфере информационных технологий требуют больших финансовых затрат и подразумевают высокий уровень риска. Инвестиции в рынок ИТ очень специфичны сразу по нескольким показателям. Основная доля в части затрат – до 70% – уходит на обеспечение заработной платой работников, в отличие от других отраслей. Расчёт «классических» показателей эффективности инвестиций, таких как ТСО (совокупная стоимость владения) и ROI (возврат инвестиций), в случае рынка ИТ связан с трудностями и может не давать адекватных результатов, затрудняя или делая невозможным априорное планирование проектов. Высокий уровень риска инвестиций в информационные технологии связан с инновационной природой разработок и, как следствие, отсутствием гарантий о соблюдении сроков. Рынок информационных технологий, однако, содержит ниши, конкуренция в которых или отсутствует совсем, или очень мала, а рост рынка происходит огромными темпами, что делает его привлекательным для рискованных финансовых вливаний.

Россия по праву считается одним из ведущих производителей научных кадров и высококвалифицированных специалистов разных отраслей. Новым именем понятию «разделение труда» стал современный термин «аутсорсинг», а в сфере разработки программного обеспечения приобрела популярность его разновидность – оффшорное программирование. Крупнейшие компании-разработчики программных систем и услуг в сфере ИТ постепенно переносят производство своих продуктов или делают заказы на исследования и разработки в такие страны, как Индия, Китай и Россия, – в первую очередь благодаря дешевизне рабочей силы в этих странах. Разработки, производимые в России, демонстрируют существенно более высокое качество, чем работы коллег из Индии и Китая, однако требования специалистов в отношении компенсаций за труд в России растут – это касается размеров заработной платы, требований по медицинскому страхованию и условиям труда, – что делает ИТ-аутсорсинг в России дорогим.

В последние годы происходит значительное увеличение объема российского рынка информационных технологий. Согласно данным Мининформсвязи, темпы роста российского сектора высоких технологий (24,5% в 2005 году) значительно выше среднемировых показателей (6%), в том числе в регионе ЕМЕА (Европа, Африка и Ближний Восток) (16,7%). По темпам роста Россия также заметно опережает такие страны, как Германия (3,4%), Великобритания (5,1%), Франция (6%), Китай (11,6%) и Индия (22,9%). По мнению аналитиков IDC, это лучший в мире показатель. [4]

Аналитики считают, что у России есть реальный шанс добиться принципиально важной цели: экспортировать ПО в масштабах, сопоставимых с экспортом нефти, – но не средствами Индии – через оффшорное программирование и ИТ-аутсорсинг, – а через реализацию особо сложных ИТ-проектов, включающих исследовательскую часть, и в создании индустрии знаний, поскольку Россия известна в первую очередь высоким качеством наукоёмких разработок. ИТ-аутсорсинг в России сегодня не может конкурировать с Индией – ни по масштабам, ни по финансовой привлекательности.

Основная проблема, ограничивающая возможности малого и среднего бизнеса в сфере ИТ, – тяжёлое налоговое бремя. Прорыв на мировом рынке компаний-разработчиков программ из Индии, Китая, Ирландии напрямую связан с установлением для них условий налогообложения, стимулирующих экспорт программных продуктов. Весной 2006 года Госдума РФ рассматривала законопроект о введении особого налогового режима для ИТ-компаний, который заменял бы налоги на прибыль, на имущество и ЕСН единым 6% налогом с чистой прибыли, однако к началу 2007 года было решено лишь незначительно изменить порядок расчёта ЕСН – при том, что основные затраты компании в ИТ уходят на персонал. Руководители ИТ-компаний продолжают надеяться, что консультации с Минфином позволят добиться снижения налогообложения, ведь именно эту меру, по данным ассоциации «Руссофт», ИТ-директора считают наиболее приоритетной в государственной поддержке ИТ-экспорта.

Ещё одной проблемой рынка ИТ в России является острый дефицит кадров. Причина состоит в высоких темпах роста рынка и деградации системы высшего образования. От успеха реформирования этой системы зависит успех развития отрасли. Крупные компании-участники рынка ИТ успешно сотрудничают с вузами по вопросам построения новой образовательной системы, однако именно государственная поддержка – поощрение частных компаний-партнёров налоговыми льготами, целевое финансирование образовательного процесса, выделение грантов и стипендий для талантливых учащихся – необходима для продуктивной работы в научной сфере.

Руководители ИТ-компаний в целом поддерживают идею создания ИТ-технопарков в России по аналогии с «Силиконовой долиной» в США, хотя существуют и сомнения – как в отношении концептуальной идеи, так и касательно выделяемых для её решения средств. «Это должны быть зоны с особым благоприятным административным режимом, где будут ограничены возможности так называемых контролирующих организаций... Там должны быть созданы и будут созданы благоприятные налоговые и либеральные таможенные режимы» – описал идею Президент РФ в своём выступлении в Новосибирске в 2005 году. Технопарками уже обзавелись или планируют обзавестись Дубна, Зеленоград, Саров, Черногловка, Санкт-Петербург, Новосибирск, Нижний Новгород.

Что касается инвестиций в рискованные проекты, в России уже идёт работа по созданию государственного венчурного фонда для финансирования ИТ-проектов. Пока не определена отраслевая принадлежность фонда, также обсуждается возможность партнёрства с частным капиталом. Предполагается, что существование такого фонда позволит привлечь новые средства для реализации рискованных, но перспективных инициатив небольших компаний в сфере информационных технологий, а также «стартапов», работающих «с нуля».

Литература

1. www.cnews.ru (*Издание о высоких технологиях CNews*).
2. Рудницкий Г. (2005) ИТ-экспорт с государственной поддержкой. // www.ibusiness.ru.
3. Анненков А. (2006) ИТ по-русски // Журнал "Rost", Франция.
4. Милованцев Д. (2006) Место России в мировой ИТ-индустрии. // www.comnews.ru.
5. Репьев А.П. Есть ли нам место в «новой экономике»? // www.repiev.ru.
6. www.rbc.ru (*РИА «РосБизнесКонсалтинг»*).
7. www.b-online.ru (*Газета «Бизнес»*).