

ИНВЕСТИЦИОННЫЕ ПРОЕКТЫ РОССИЙСКОЙ ФЕДЕРАЦИИ В БОЛИВАРИАНСКОЙ РЕСПУБЛИКЕ ВЕНЕСУЭЛА

Яковлев Павел Игоревич

Финансовый университет, Москва, Россия

E-mail: solekopa348@yandex.ru

Венесуэла - ключевой партнёр нашей страны в Латинской Америке. Внешнеторговый оборот России с Венесуэлой в 2011 г., по данным российской таможенной статистики, составил 1732,8 млн. долл. США, увеличившись по сравнению с 2010 г. в 10,4 раза. Экспорт составил: 1731,9 млн. долл. США (рост в 11 раз), импорт - 0,8 млн. долл. США (снижение в 10,2 раза). Российский экспорт представлен, прежде всего, поставками машин, оборудования и транспортными средствами, продукцией химической промышленности, а также целлюлозно-бумажными изделиями.

Основу двусторонних экономических взаимоотношений составляют инвестиционные проекты в сфере освоения энергетических ресурсов Венесуэлы с участием ООО «Национальный Нефтяной Консорциум» (ОАО «Газпром», ОАО «НК «Роснефть», ОАО «Лукойл», ОАО «ТНК-ВР» ОАО «Сургутнефтегаз»). В феврале 2011 г. ОАО «Газпром» получило согласие венесуэльской стороны на проведение программы работ по разведке запасов природного газа на блоке «Урумако-3» в Венесуэльском заливе. Прорабатывается вопрос строительства ТЭЦ мощностью 300 МВт с использованием нефтяного кокса с участием ОАО «Интер РАО ЕЭС». Реализуется ряд крупных проектов в горнорудной промышленности, по строительству каолинового завода и комплекса керамических предприятий.

2 июля 2013г в Москве состоялась встреча В.В.Путина с Президентом Венесуэлы господином Николасом Мадуро. Владимир Путин подчеркнул, что «у наших компаний очень большой инвестиционный план в объёме свыше 20 миллиардов долларов, и все наши планы развиваются успешно». Между странами есть продвижение в энергетической сфере, сфере нефти, газа, построения оборудования для нефтегазовой промышленности, сотрудничество в военной сфере.

Важное направление совместных инвестиционных проектов - энергетика. Российский "Национальный нефтяной консорциум" в сентябре 2012 года запустил первую скважину по добыче нефти на месторождении "Хунин-6", "Интер РАО ЕЭС" поставляет в Венесуэлу газотурбинные установки для строящихся электростанций», - сказал президент России. Кроме того, Совкомфлот осуществляет перевозку венесуэльской нефти и нефтепродуктов. За два последних года транспортировка углеводородов из портов Венесуэлы увеличилась в семь раз до 15 миллионов тонн в год.

Владимир Путин заявил, что КАМАЗ планирует создать совместное предприятие с Венесуэлой по выпуску грузовых автомобилей и автобусов. «Для обслуживания данной техники уже построено пять сервисных центров. Компания участвует в обновлении автопарка общественного транспорта в Венесуэле.

Фонд поддержки и развития жилищного строительства правительства Москвы помогает возводить в Венесуэле социальное жильё. К началу 2015 года планируется сдать в эксплуатацию более 6 тысяч квартир.

К перспективным направлениям сотрудничества относятся реализация совместных проектов в области создания автосборочных предприятий, строительства судоверфей, финансовая аренда (лизинг) гражданской авиатехники российского производства и др. Созданы деловой совет (Совет предпринимателей «Россия-Венесуэла») и совместный Российско-Венесуэльский банк.

Планируется участие крупных российских фирм в таких секторах венесуэльской экономики, как горнорудная промышленность, финансово-инвестиционная и банковская деятельность, химическая промышленность. В стадии разработки находится ряд совместных проектов в области железнодорожного и воздушного транспорта. "ТНК-ВР" и "Газпром" примут участие не только в разработке венесуэльских нефтегазовых месторождений, но и в строительстве транслатиноамериканского газопровода на участке между Венесуэлой и Боливией.

Инвестирование в Венесуэлу, конечно, связано с существенными политическими рисками. Но справедливо и другое: российским компаниям сложно соперничать с западными корпорациями на более «спокойных» рынках. В тех областях, где они конкурентоспособны (прежде всего в добыче минеральных ресурсов и поставках вооружений), наиболее привлекательными оказываются именно высокорисковые сделки с не вполне благонадежными странами. Поучителен опыт Китая, который вкладывает гигантские средства в еще менее стабильные африканские страны. Именно Пекин, а отнюдь не Вашингтон становится основным конкурентом Москвы в Венесуэле. Он уже стал ее основным кредитором, активно реализует проекты в нефтяной области и в других сферах и все более настойчиво позиционирует себя как привлекательный поставщик вооружений, тесня российские позиции.

России следует готовиться к усилению конкуренции, а также к возрастанию инвестиционных рисков на венесуэльском рынке. Рост конкуренции возможен не только со стороны США, но и со стороны других развитых стран, а также в результате активизации в регионе партнеров по БРИКС, которые в случае сохранения политической стабильности в Венесуэле будут претендовать на расширение экономического присутствия. Показательно, что недавно избранный президент Венесуэлы Николас Мадуро начал свое первое внерегиональное турне в июне 2013 года с посещения западноевропейских государств — Италии, Португалии, Франции. С их помощью новый руководитель, очевидно, рассчитывал обеспечить диверсификацию международно-политических и внешнеэкономических контактов своей страны.

Активизация российско-венесуэльских отношений привела к тому, что российские компании, и прежде всего нефтяные, дружно устремились в Венесуэлу. Компания «ЛУКОЙЛ» первой подписала с венесуэльской PDVSA договор по блоку Хунин-3 еще в 2005 году. Глобализация российским компаниям действительно нужна, особенно с учетом старения нефтяной промышленности России. А потенциально ресурсная база Венесуэлы огромна - если страна сертифицирует запасы сверхтяжелой нефти в бассейне реки Ориноко, равные, по оценкам PDVSA, 236 млрд. баррелей, то выйдет на первое место в мире по запасам жидких углеводородов, обойдя Саудовскую Аравию. Венесуэла приглашает для сертификации и разработки этих запасов национальные нефтяные компании из Бразилии, Ирана, Китая, Индии, Белоруссии, России. Инвестиции в Хунин-6 на 25 лет оцениваются в 30 млрд. долл.

Но, идя за рубеж, надо трезво оценивать не только выгоды, но и риски. А в Венесуэле они очень высоки:

- Производственный риск связан с особенностями нефтяной промышленности Венесуэлы. 45% запасов составляет сверхтяжелая нефть (которая затвердевает при извлечении на поверхность и соответственно нуждается в облагораживании - апгрейде).
- Налоговый риск - в стране постоянно ужесточаются фискальные условия работы для иностранных нефтяных компаний.
- Риск несоблюдения контрактных обязательств Венесуэлой. Весной 2009 года Каракас национализировал активы более 60 иностранных компаний.

- Риск предложения неприемлемых условий иностранным инвесторам, как результат нереалистичной оценки мировой экономической конъюнктуры.
- Риск, связанный с коррупцией. Индекс коррупции в Венесуэле, подсчитанный Transparency International, составляет 162 из 180. (У России - 146).

Учитывая все эти и другие риски, возникает вопрос, удастся ли российским компаниям найти общий язык с венесуэльскими коллегами? На сегодняшний день, очевидно, что Россия строит свои отношения с Венесуэлой на основе экономического интереса, лишённого каких-либо политических обязательств.

Источники и литература

- 1) Президент России: <http://www.kremlin.ru>
- 2) Министерство иностранных дел Российской Федерации официальный сайт: <http://www.mid.ru>
- 3) Интер Эксперт/Экономические отношения с Венесуэлой: <http://www.inter-expert.ru>
- 4) Риски зарубежных инвестиций 2010: <http://www.ng.ru/> Независимая газета//