Современные реалии мировой экономики

Современные направления развития внешнеэкономического сотрудничества России и Венесуэлы

РодригесТоррес НельсонЭнрике

Донской государственный технический университет, Ростов-на-Дону, Россия

E-mail: radmila45100@gmail.com

У России и Латинской Америки исторически складываются благоприятные торгово-экономические, культурные, научные и другие взаимоотношения. Ведь и здесь и там - уникальные цивилизации, богатейшая культура, а в последнее время - и довольно схожие проблемы развития, близость взглядов на современный мир и его перспективы.

Согласно данным Министерства экономического развития Российской Федерации по состоянию на 29.08.2013 года в России действуют одиннадцать межправительственных комиссий (МПК) по развитию двухстороннего торгово-экономического сотрудничества между Россией и странами Латинской Америки, а также две комиссии высокого уровня с Бразилией и Венесуэлой.

Одним из самых приоритетных направлений нынешнего этапа хозяйственной и политической стратегии России в Латинской Америке - продвижение в регионе крупномасштабных инвестиционных проектов. Поистине беспрецедентного масштаба достигли инвестиционные усилия российских компаний в Венесуэле. Приведем один пример. В конце ноября 2013 г. президент и председатель правления ОАО «НК «Роснефть» И.И. Сечин посетил эту страну с рабочим визитом и обсудил перспективы участия «Роснефти» в осуществлении проекта «Plan Patria», предусматривающего двукратное увеличение добычи нефти в Венесуэле к 2019 г. (с 3 до 6 млн. баррелей в день). Российские нефтяные гиганты и венесуэльская государственная компания «Петролеос де Венесуэла» (ПДВСА) в начале 2010 г. подписали соглашение о создании совместного предприятия по освоению месторождения Хунин-6, расположенного в нефтеносном поясе реки Ориноко (его ресурсы оцениваются в 53 млрд. баррелей). Предусмотренное этим мегапроектом интенсивное освоение месторождений тяжелой нефти пояса реки Ориноко, по оценкам международных экспертов, потребует российских инвестиций в размере 65 млрд. долларов. Столь колоссальные капиталовложения отечественных бизнес-структур в какой-либо стране Латинской Америки еще недавно невозможно было себе даже представить.

Венесуэла в последнее десятилетие становится не просто крупным экономическим партнером, но и стратегическим союзником. У. Чавес - единственный латиноамериканский президент, посетивший Россию девять раз. Глава венесуэльского государства руководствовался, прежде всего, политическими и экономическими соображениями, признавая особую роль России в международных делах, в частности в создании многополярного мира.

В 2012 году Венесуэла занимала второе место по объемам торговли с Россией из всех стран региона Латинской Америки и Карибского бассейна (ЛАКБ), на ее долю приходилось 11,63 % товарооборота России со странами ЛАКБ. Для сравнения в 2003 году Венесуэла занимала десятое место (0,56 %) в структуре товарооборота России с ЛАКБ. То есть мы видим, что по масштабам торговли и вкладу в формирование общего товарооборота со странами Латинской Америки и Карибского бассейна Венесуэла поднялась с десятого места на второе место. Товарооборот России и Венесуэлы в 2012 году составил 1944,7 млн. долл. США, что больше по сравнению с 2011 годом на 211,9 млн. долл. или на 12,23 %, а по сравнению с 2003 годом товарооборот вырос на 1910,6 млн. долл. или в 57 раз. Эти данные наглядно свидетельствуют о значительном увеличении масштабов внешней торговли и экономического сотрудничества между Россией и Венесуэлой за последние шесть лет. Экспорт России в Венесуэлу в 2012 году был равен 1943,9 млн. долл.

США, что превышало экспорт предыдущего года на 211,9 млн. долл. или на 12,24 %, а по сравнению с 2003 годом экспорт увеличился на 1942,5 млн. долл. или в 1369 раз. Обратная ситуация с импортом. Импорт из Венесуэлы с каждым годом сокращается, это является слабым звеном межторговых отношений двух стран. Увеличение импорта из Венесуэлы должно стать новым этапом развития торгово-экономических отношений между Россией и Венесуэлой, поскольку Венесуэла имеет большой потенциал производства и экспорта своей продукции. Так, импорт из Венесуэлы в 2012 году составил всего 826 тыс. долл. США, что было меньше по сравнению с 2003 годом на 31,9 млн. долл. США или на 97,5 %. Максимальный объем импорта наблюдался в 2006 году - 60,5 млн. долл., после чего стал сокращаться очень быстрыми темпами (в 2008 году импорт был равен 415 тыс. долл.). Данная ситуация может быть связана с экономическим кризисом в Венесуэле.

Следует отметить, что, начиная с 2006 года, наблюдается положительное торговое сальдо между двумя странами, то есть экспорт из России превышает импорт из Венесуэлы. Торговое сальдо в 2012 году составило 1943,1 млн. долл. США и увеличилось по сравнению с предыдущим годом на 211,9 млн. долл. или на 12,2 %.

Между Россией и Венесуэлой ускоренными темпами развиваются экономические и научно-технические связи. В Венесуэле уже ряд лет интенсивно работают российские компании такие как «ЛУКойл», «Русал», «Газпром». В 2009 году было подписано соглашение о создании совместного российско-венесуэльского банка «ЕврофинансМоснарбанк». Работа банка позволяет диверсифицировать экономическую и финансовую работу между двумя странами. Российские компании работают в Венесуэле в максимально благоприятных условиях. Произошел существенный прорыв в направлении освоения месторождения в бассейне реки Ориноко. Группа отечественных компаний создала Национальный нефтяной консорциум для разработки месторождения «Хунин-6», располагающего разведанными запасами нефти в 53 млрд. баррелей. В этот проект предполагается в обозримой перспективе вложить 20 млрд. долларов США. Также отмечается интенсификация военного сотрудничества с Россией. Согласно данным Рособоронэкспорта, за период 2006-2010 гг. Венесуэла приобрела в нашей стране военной техники и оружия на 11 млрд. долл. США. В том числе 24 истребителя Су-30 МК, 50 многоцелевых вертолетов Ми-35М; 100 тыс. автоматов Калашникова. В июле 2006 года был подписан контракт о производстве АК-103 и боеприпасов к ним. Отметим, что впервые наше стрелковое оружие выпускается по лицензии за рубежом.

Охарактеризуем динамику и основные направления торгово-экономического сотрудничества между Россией и Венесуэлой. Товарооборот России с Венесуэлой в 2012 г., по данным Федеральной таможенной службы России (ФТС), увеличился по сравнению с 2011 г. на 12,1 % и составил 1944,7 млн. долл. США. В том числе экспорт составил 1943,9 млн. долл. США (рост на 12,1 %), а импорт снизился до 0,8 млн. долл. США. Положительное в пользу России сальдо в торговле с Венесуэлой в 2012 г. составило 1943,1 млн. долл. США. В январе 2013 г. объем российско-венесуэльского товарооборота по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. снизился более чем в 2 раза и составил 120,2 млн. долл. США. Объем российского экспорта в январе 2013 г. уменьшился по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 53,3 % до 120,2 млн. долл. США. Закупки в Венесуэле в январе 2013 г. практически не осуществлялись. Положительное сальдо России в торговле с Венесуэлой составило - 120,2 млн. долл. США.

В структуре российского экспорта в Венесуэлу по итогам 2012 г. основная доля поставок приходится на товарные группы: машины, оборудование и транспортные средства - 50,3 % и другие товары (поставки в рамках военно-технического сотрудничества (ВТС))

- 40,1 %. Удельный вес продукции химической промышленности составляет 5,6 %, минеральных продуктов - 2,8 %. Основные экспортные товары (свыше 91 % всех поставок): моторные транспортные средства, поставки в рамках военно-технического сотрудничества (ВТС), минеральные удобрения комплексные, нефтепродукты (дизельное топливо), аппаратура радиолокационная, приборы, аппаратура и модели для демонстрационных целей.

Структуру импорта формирует товарные группы: продукция химической промышленности 77,8 % и машины, оборудование и транспортные средства - 14,6 %.Удельный вес продовольственных товаров и сельскохозяйственного сырья составляет 7,2 %.

Двусторонние торгово-экономические связи развиваются в соответствии с положениями статьи I ГАТТ (Генеральное соглашение по тарифам и торговле) и в этой связи стороны предоставляют друг другу режим наибольшего благоприятствования. Также взаимодействие осуществляется на основе Торгового соглашения между СССР и Республикой Венесуэла от 14 марта 1985 г. Венесуэла признала рыночный статус российской экономики в 2008 году. В настоящее время условия доступа российских товаров благоприятные: в отношении российских товаров не применяются антидемпинговые пошлины. Условия доступа венесуэльских товаров на российский рынок благоприятные. В отношении товаров, происходящих из Венесуэлы, как пользователя единой системы тарифных преференций Таможенного союза и ввозимых на единую таможенную территорию Республики Беларусь, Республики Казахстан и Российской Федерации, включенных в перечень преференциальных товаров, применяются ставки ввозных таможенных пошлин в размере 75 % от ставок ввозных таможенных пошлин Единого таможенного тарифа.

Источники и литература

1) Внешнеэкономическая деятельность Российской Федерации по состоянию на 01.02.2013 // Финансовая аналитика: проблемы и решения. - 2013. - № 10 (148). - С. 63-67

2) Дабагян Э. Российско-латиноамериканские отношения на современном этапе развития // Мировая экономика и международные отношения №12, 2011 год, с. 95.

3) Евдокимов, А. И. Интеграционные процессы в странах Латинской Америки: проблемы и перспективы / А. И. Евдокимов, Л. В. Грук // Проблемы современной экономики. - 2011. - N 2 (38). - С. 92-96

4) Злоказова Н. Е. Торгово-экономическое сотрудничество России со странами МЕРКОСУР: состояние, проблемы, перспективы // Международная экономика. – 2011, №2 ,с. 73-85.

5) Строганов А. И.Латинская Америка в XX веке [Текст] : учебное пособие для вузов / А. И. Строганов. - М. : Дрофа, 2002. - 416 с.