

ОСОБЕННОСТИ И ПЕРСПЕКТИВЫ ВНЕШНЕЭКОНОМИЧЕСКОГО СОТРУДНИЧЕСТВА РОССИИ И ВЕНЕСУЭЛЫ

Озмитель Кирилл Вячеславович

Финансовый университет, Москва, Россия

E-mail: kozmitel@rambler.ru

В условиях глобальной экономической нестабильности и невозможности установить конструктивный диалог с западными странами, Россия оказалась в частичной экономической и политической изоляции. В период с 17 марта по 15 сентября 2014 г. Соединёнными Штатами и Евросоюзом был принят целый ряд ограничений в отношении российских компаний и банков, в результате чего энергетический, финансовый, оборонный и нефтяной сектора российской экономики подверглись деструктивному влиянию санкций. В сложившейся ситуации Россия вынуждена искать новых экономических партнёров прежде всего в целях обеспечения национальной экономической безопасности. Несмотря на заметно улучшившиеся в последнее время отношения с Китаем и КНДР, восточное направление не остаётся единственной альтернативой развитому Западу. В рамках БРИКС Россия также тесно взаимодействует с крупнейшей экономикой Южной Америки - Бразилией, которая является не единственным нашим партнёром в этом регионе. С 1999 г. наблюдается интенсивное развитие двухстороннего сотрудничества России и Венесуэлы. Несмотря на то, что внешнеэкономические связи между двумя государствами едва ли можно назвать ключевыми как для России, так и для Венесуэлы, наличие взаимопонимания и согласия по важнейшим глобальным вопросам является надёжным плацдармом для развития устойчивых долгосрочных экономических отношений.

Впервые дипломатические отношения между СССР и Венесуэлой были установлены 14 марта 1945 г., однако с 1952 г. взаимодействие на уровне посольств было приостановлено, после чего в 1970 г. связь дипломатических миссий была восстановлена. Наиболее интенсивное и результативное развитие двухсторонних отношений наблюдалось после прихода к власти Уго Чавеса в 1999 г. На президентских выборах в 2013 г. победу одержал его преемник Николас Мадуро, который выступил за укрепление существующих связей с Россией. За пятнадцать лет сотрудничества был достигнут ряд соглашений в политической, торгово-экономической, энергетической, финансовой, научной, военно-технической и других областях.

Важнейшей задачей, стоящей перед находящейся под гнётом санкций Россией, является минимизация возможных негативных последствий западных санкций в краткосрочном периоде, а также поиск стабильного вектора развития в долгосрочном. В этом смысле двусторонние отношения России и Венесуэлы способны стать одним из наиболее значимых звеньев в целой цепи уже установленных и потенциально возможных экономических контактов России с внешним миром.

Несмотря на то, что стержневым элементом отношений России с Венесуэлой являются политические контакты на высшем уровне, необходимо выделить экономические предпосылки и основания тесного сотрудничества двух государств. Среди сфер, на которых зиждутся внешнеэкономические связи России и Венесуэлы, можно выделить три ключевые: нефтегазовая, военно-промышленная и торговая.

Во-первых, основу двусторонних экономических отношений составляют инвестиционные проекты в сфере освоения энергетических ресурсов Венесуэлы. Например, с января 2005 г. ОАО «Газпром» участвует в совместных проектах с государственной нефтегазовой компанией Венесуэлы Petroleos de Venezuela S.A. (PdVSA). Российская компания оказывает широкий спектр услуг в рамках стратегии развития «Газпрома» как глобальной энерге-

тической компании. В рамках этой стратегии, существующих меморандумов и рамочных договоров между ОАО «Газпром» и PdVSA российская сторона осуществляет инжиниринговую, консалтинговую, разведовательную и сертификационную деятельность, а также занимается непосредственно добычей природного газа на территории Венесуэлы (в том числе на шельфе), его поставкой на внутренний рынок, а также его сжижением и реализацией на экспорт[1]. Помимо этого, в различных проектах по разработке и добыче нефти принимают активное участие отечественные компании ООО «Национальный нефтяной консорциум», ОАО «Роснефть» и ОАО «Газпромбанк». Таким образом, по оценкам экспертов, в 2013 г. общий объём российских инвестиций в нефтегазовый сектор Венесуэлы составил около 1,85 млрд. долл. США. Это направление экономического сотрудничества является наиболее перспективным для российско-венесуэльских отношений среди других, так как российская сторона обладает огромной технической и практической базой в сфере разработки, добычи и транспортировки нефти и газа, а Венесуэла, в свою очередь, занимает первое место в мире по доказанным природным запасам нефти и восьмое - по запасам природного газа. На сегодняшний день российские компании являются одной из главных групп инвесторов в венесуэльскую экономику после Китая и Индии.

Во-вторых, значимую роль в двустороннем экономическом сотрудничестве двух стран играет торговля продуктами военно-промышленного комплекса. В частности, в 2013 г. Россия поставила в Венесуэлу 2 из 11 обозначенных в портфельном заказе зенитно-ракетных комплекса «Печора», 13/123 боевых пехотных машин и 12 реактивных систем залпового огня на общую сумму 402 млн. долл. США[2]. На протяжении последних десяти лет Венесуэла остаётся одним из десяти главных импортёров отечественной военной техники и вооружений. Сейчас Россия не может предложить зарубежным покупателям новые виды техники, пока они не поступили в распоряжение собственной армии по госпрограмме вооружений (20 трлн. рублей) и модернизации оборонно-промышленного комплекса (3 трлн. рублей). Несмотря на это, нарабатываемые связи и существующие контракты на поставку военной техники между Россией и Венесуэлой представляются относительно стабильным и выгодным вектором двустороннего сотрудничества.

В-третьих, одним из ключевых элементов взаимодействия является сотрудничество в области промышленности и торговли. По данным ФТС за период с 2008 по 2013 гг. внешнеторговый оборот России и Венесуэлы увеличился на 156% (с 957,8 млн. долл. США до 2450,6 млн. долл. США), Причём экспорт из России в Венесуэлу составил в 2013 г. 2446,5 млн. долл. США (99% в общем обороте). Доля Венесуэлы в общем объёме экспорта России составила 0,4 - 0,5 %. В структуре российского экспорта в Венесуэлу по итогам 2013 г. основная доля поставок приходится на другие продукты (поставки в рамках ВТС) - 69%, машины, оборудование и транспортные средства - 26,1%; продукты химической промышленности (минеральные удобрения комплексные и калийные) - 4,7%. Структуру импорта из Венесуэлы формируют продукция химической промышленности (этиленгликоль) - 93,3%, продовольственные товары и сельхозсырьё (ром, какао-бобы) - 5,1%. Венесуэла является важным внешнеторговым партнёром России на международной арене, одним из немногочисленных импортёров продуктов отечественной автомобилестроительной промышленности (в период с 2010-2013 г. было поставлено 900 автомобилей LADA из 2225 предусмотренных контрактом от 2010 г.) Кроме поставок готовой продукции проводится работа по организации сборочного производства автомобилей компаний ОАО «АВТОВАЗ» и ОАО «КАМАЗ» в Венесуэле. В рамках двустороннего Соглашения о сотрудничестве в области сельского хозяйства от 2 апреля 2010г. осуществляется совместная работа над проектами создания предприятий по производству средств химической защиты растений, выращива-

нию цветов и производству кофе[3]. Кроме этого, в феврале 2011 г. завершилось создание совместного Российско-венесуэльского банка с капиталом 4 млрд. долл. США на базе российского Еврофинанс Моснарбанка для финансирования двусторонних проектов. В 2013 г. планировалось открытие офисов Российско-венесуэльского банка в Венесуэле и Китае.

В заключение хочется подчеркнуть, что несмотря на растущий тренд в развитии двусторонних экономических и политических отношений между Россией и Венесуэлой существует ряд серьёзных проблем, которые не позволят существующим связям перерасти в полноценное стратегическое сотрудничество в ближайшие годы. Глобальная экономическая турбулентность внесла определенные коррективы в вектор развития национальных экономик. Таким образом, и без того ослабевшая после смерти президента Уго Чавеса (1954-2013) экономика Венесуэлы в настоящее время находится на пороге кризиса. По разным экспертным оценкам, экономический рост в 2014 г. составит -2,5% против 5,6% и 1,3% в 2012 и 2013 гг. соответственно. Также, на протяжении последних лет наблюдается рост инфляции, которая, согласно прогнозу, достигнет 71,4% в 2014 г. против 20,1% и 56,2% в 2012 и 2013 гг. соответственно[4]. Без того сложная и нестабильная экономическая ситуация внутри страны усугубляется падением цен на нефть с 103,1 \$/баррель в начале сентября 2014 г. до 78,9 \$/баррель на 19 ноября 2014 г.[5] Такое резкое снижение цен на углеводороды может привести к самым неблагоприятным последствиям для венесуэльской экономики, поскольку нефть является основной статьёй экспорта (96%), а доходы от продажи углеводородов формируют половину всех бюджетных поступлений. По различным оценкам точка безубыточности цены на нефть для бюджетной системы Венесуэлы в 2014 г. варьируется от 121 до 162[6] \$/баррель. Помимо этого, в 2013 г. добыча нефти вернулась на уровень 2,5 млн. баррелей/день, что почти на треть меньше того уровня, которого стране удалось достичь к 1998 г. Нестабильная, находящаяся в убывающей стадии цикла экономика Венесуэлы не представляется надёжным экономическим партнёром для России в ближайшие годы. Однако важное стратегическое значение имеет сотрудничество в нефтегазовой сфере, в том числе инвестиционные проекты и проекты по совместной добыче нефти на шельфах близ Венесуэлы, где конкурентом российских компаний являются китайские инвесторы. В условиях глобальной экономической нестабильности и непростой политической ситуации для России важно сохранить существующие связи с Венесуэлой как ключевым партнёром в Южной Америке, а также взять курс на дальнейшее развитие экономических отношений и стараться максимально диверсифицировать рынки сбыта отечественной продукции, вместе с тем минимизируя риски для национальной экономики России.

[1] <http://www.gazprom.ru>

[2] <http://www.forbes.ru>

[3] <http://stat.customs.ru>

[4] Mark P. Sullivan Venezuela: Background and U.S. Relations. Washington, 2014. Pp. 19-22

[5] <http://news.yandex.ru>

[6] Источник: IMF, Deutsche Bank, Business Insider

Источники и литература

- 1) Mark P. Sullivan Venezuela: Background and U.S. Relations. Washington, 2014. 59 p.
- 2) Официальный сайт Министерства экономического развития Российской Федерации. Торгово-экономическое сотрудничество между Россией и Венесуэлой [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://economy.gov.ru>

- 3) Официальный сайт Посольства Российской Федерации в Боливарианской Республике Венесуэла [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.venezuela.mid.ru>
- 4) Official website of «The Guardian» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.theguardian.com/news/datablog/2014/oct/16/datablog-low-oil-prices-chill-producer-economies>
- 5) Official website of «Business Insider» [Электронный ресурс]. – Режим доступа: <http://www.businessinsider.com/these-6-countries-will-be-screwed-if-oil-prices-keep-falling-2014-10>