Перспективы развития современной финансовой системы

Проблемы ОПК после вступления России в ВТО

Шатлыгина Алина Владиславовна
Финансовый университет, Москва, Россия
E-mail: COCO1106coco1106@mail.ru

После подписания документов о приеме РФ в ряды ВТО возникает ряд существенных проблем для оборонно-промышленного комплекса.

В настоящий момент в России на стадии реализации находится масштабная Государственная программа вооружений на 2011-2020 годы (ГПВ-2020). Объем её финансирования достигает 20 триллионов рублей. Расходы федерального бюджета в 2012 году возрастают с 3,709 трлн до 4,357 трлн в 2013 году, до 4,655 трлн - в 2014-м, до 4,939 трлн - в 2015-м и в дальнейшем тенденция увеличения затрат сохранится.

Необходимо отметить проблему гибели тысячи российских предприятий, обеспечивающих до сих пор основную часть налоговых поступлений в бюджет государства, вследствие резкого усиления конкуренции со стороны транснациональных корпораций.

На сегодняшний день реализуется программа по импортозамещению исключительно в сфере ОПК. В современных условиях стоит задача в полной мере производить все, что связано с обороной и безопасностью, на территории России. Если рассматривать гражданскую продукцию и технологии с двойным назначением, здесь говорится об импортозамещении с точки зрения увеличения доли российских предприятий на рынке. Цифры по импортозависимости и присутствию иностранных компаний на нашем рынке превышают допустимый уровень. Также запланировано уменьшение ввозных таможенных пошлин на сырье и комплектующие, что должно повлечь увеличение введения на рынок отечественной продукции.

Если говорить о таможенно-тарифном регулировании, здесь необходимо отметить рост ставок ввозных таможенных пошлин по ряду позиций до уровня, принятого в ВТО.

Далее обратим внимание на тарифное регулирование. У нас существует три базовых инструмента. Первое - это запрет на закупку импортных аналогов, второе - ограничение закупок импортных аналогов, третье - преференции отечественным производителям.

Еще одна мера - государственные субсидии. Это кредиты организациям на техническое перевооружение, на оборотную деятельность. Предприятия самостоятельно осуществляют инвестиции, и далее государство при условии коммерциализации результатов возмещает расходы.

Отметим, что при наличии вышеприведенных мер государство, будучи заказчиком продукции оборонных предприятий, нарушает свои обязательства по закупкам (и их оплате).

Предприятия ОПК балансируют на грани банкротства, постоянно обращаясь к банкам за кредитами и попадая в полную долговую зависимость от них. Обращаясь за остро необходимыми капиталами на фондовый рынок и приобретая, по итогу, акционеров, интересы которых далеки от задач обеспечения военной безопасности государства.

После вступления в ВТО российские предприятия оборонно-промышленного комплекса весьма остро ощущают такие проблемы:

- высокий процент износа основных средств;
- высокие накладные расходы при производстве гражданской продукции;
- узкий ассортимент выпускаемых изделий;

- отставание по срокам в сертификации выпускаемой продукции;
- отсутствие налаженных сбытовых каналов;
- отсутствие профессионального менеджмента на предприятиях и четкой политики;
- крайне неудовлетворительная система организации гособоронзаказа.

Предприятия ОПК имеют высокий научный потенциал, поэтому необходимо сосредоточить усилия по выпуску наукоёмких изделий, основанных на энергосберегающих технологиях, изделиях с высокими эксплуатационными свойствами, необходимых для стратегически важных отраслей народного хозяйства.

Обеспечение конкурентоспособности российского оборонно-промышленного комплекса требует особое внимание уделить защите прав на результаты интеллектуальной деятельности, полученные в процессе создания высокотехнологичных образцов вооружения и военной техники.

Одновременно с этим необходимо отметить следующие объективные проблемы, угрожающие предприятиям оборонно-промышленного комплекса:

- Россия будет ограничена в применении инструментов государственного регулирования экономических обменов и субсидий;
- для потенциальных российских партнеров по ВТО преимущества от вступления России в эту организацию реализуются практически немедленно, а для российских производителей — с течением довольно длительного периода времени;
- Россия не готова пока еще к конкуренции, которая может значительно обостриться в результате расширенного доступа на российский рынок импортных товаров.

В краткосрочной перспективе (3-5 лет) возможны проблемы со сбытом конверсионной продукции; в долгосрочной возможен активный рост, но только при изменении внутренней политики предприятий ОПК и всесторонней поддержке государства в части:

- предоставления налоговых льгот для компенсации разницы в стоимости на мировом рынке между изделиями отечественных и зарубежных производителей;
- лоббирования интересов предприятий ОПК на переговорах с ВТО;
- создания отраслевых союзов (Союзы предприятий ОПК выпускающих гражданскую продукцию), всесторонне защищающих интересы производителей;
- более полного использования маркетинговых инструментов, особенно на неосвоенных рынках;
- привлечения иностранного и отечественного капиталов на проектирование, разработку и выпуск новых и уже имеющихся изделий.

Источники и литература

1) Григорьев В. ОПК и новая индустриализация: отступать некуда! "Региональная Россия"№1–2 / 2013.
2) Журавлева. Н. "Горячие точки"вблизи наших границ // Взгляд. 2013. 26 января.
3) Ивашов Л.Г. Через призму угроз России. Наша страна в праве предложить собственную мироконструкцию // Военно-промышленный курьер. 2013. 25 - 26 февраля. N 7.
4) Катасонов В.Ю. ВТО и ВПК: уничтожение оборонного щита России // Советская Россия. 2012. 21 июня.

5) Заместитель министра промышленности и торговли Юрий Слюсарь. Выступление на пленарном заседании форума «Технологии в машиностроении – 2014».

6) Официальный сайт администрации Президента РФ. Совещание о выполнении госпрограммы вооружения на 2011–2020 годы http://www.kremlin.ru/news/18368