Экономическая и информационная безопасность: проблемы обеспечения в российской экономике

**Полимерная индустрия:инвестиции и импортозамещение в условиях санкций**

***Бердина Алина Алексеевна***

Российская таможенная академия, Московская область, Россия

*E-mail: alishka.berdina@mail.ru*

«Лучшие времена никогда не настанут в нашей стране, если мы будем бояться принимать решения и страшиться собственной свободы, которую всегда теряет тот, кто боится, медлит и предпочитает частные интересы общим».

(Всеволод Чаплин, протоиерей)

Санкции, введенные в отношении России целым рядом иностранных государств, напрямую не коснулись полимерной отрасли, но общее снижение экономической активности и ухудшение делового климата уже ощущается.

Руководитель консультационной компании в области в нефтегазохимии и полимеров полагает, что российская полимерная индустрия может выжить в условиях санкций со стороны США. Но в условиях западно-европейских санкций эффективно развиваться она не сможет - ввиду взаимной импортозависимости по финансированию проектов, оборудованию, сырью и отчасти по рынкам[1].

Все дипломатические усилия надо направить на снятие противоречий и возврат нормальных торговых отношений с Западной Европой и в первую очередь с Германией.

Немецкий бизнес, в основном выступающий за поддержание нормальных торгово-экономичес отношений с Россией, со своей стороны подтвердил неизменность позиции. В частности немецкий химический концерн BASF в сложный период внешнеполитических противоречий своего отношения к бизнесу России не поменял.

Что касается непосредственно BASF, то концерн продолжает стабильно работать с российскими партнерами. BASF экспортирует в Россию только продукцию для гражданского сектора, успешно сотрудничая с контролирующими органами Германии. Текущая ситуация каким-то особым образом не повлияла и на деятельность российских компаний. По крайней мере, «Сибур» - крупнейший игрок на рынке нефтехимии и полимеров своих инвестпланов в текущих условиях не изменил. Директор по реализации дирекции базовых полимеров компании Сергей Жидких отметил следующее: «Косвенно общая рискованность ведения бизнеса возрастает. Сохраняется и ситуация неопределенности, в том числе связанная не только исключительно с санкциями, но и с динамикой цен на углеводороды в мире. Работать в ситуации неопределенности не очень комфортно, но и не настолько критично, чтобы это могло серьезно повлиять на принятые компанией инвестиционные решения[2]».

Тот факт, что введение санкций не отразилось на деятельности «Сибура», в том числе является следствием достаточно консервативной с финансовой точки зрения инвестиционной политики компании.

Безусловно, реализация проектов в отрасли требует от компаний определенных финансовых и инвестиционных ресурсов. Если у крупных игроков есть определенные возможности, то средний и малый бизнес может ощутить на себе нехватку финансирования.

Глава BASF в России и СНГ отметил, что многие клиенты уже сталкиваются с нехваткой ликвидности[3]. Крупные заемщики пришли на российский рынок, и частному бизнесу все труднее получить финансирование. В данной ситуации компании вынуждены рассчитывать сами на себя. Например, переработчикам не стоит ждать какого-то положитель-

ного эффекта от крупных вливаний в энергетические или нефтехимические проекты из Фонда национального благосостояния. Полимеры вряд ли подешевеют, а вот привести к разгону инфляции и удорожанию валют таким меры могут, так как масштабные проекты предусматривают крупные закупки оборудования и инжиниринговых услуг на внешних рынках за валюту.

В то же время, несмотря на объективные трудности, на рынке действуют и позитивные факторы. Среди них: довольно высокий уровень потребления в России, более 70 млрд долл. привлеченных иностранных инвестиций (по состоянию на 2012 год), из которых примерно четверть была направлена на создание производств[4]. Кроме того, по-прежнему, хоть и небольшой, но сохраняется рост промышленного производства. Видятся перспективы применения полимеров в пищевой промышленности, строительстве, лакокрасочных материалах.

Российские предприятия способны выполнить и задачу и по импортозамещению. Успешный опыт в этом направлении уже есть. Полимерные трубы для сетей инфраструктуры (водо-, газо-, теплоснабжения и водоотведения) - идеальный образец импортозамещения. За десять лет отечественные производители заместили практически весь импорт, которого осталось не более 2%. Причем, сделали это без всякой поддержки[5].

В то же время существует проблема сырьевого обеспечения. Трубная отрасль - импортозависима. Дефицит полиэтилена трубных марок в рамках Таможенного союза составляет примерно 60%. Таможенно-тарифная политика в отношении полиэтилена и полипропилена должна строиться исходя из того, что это - сырье для дальнейшей переработки, и чем дешевле достается сырье производителю товаров, тем больше создается добавленной стоимости внутри страны, тем выше возможности импортозамещения и экспортный потенциал отрасли. Нужна отмена импортных пошлин на базовые полимеры, в первую очередь в отношении полиэтилена и полипропилена.

В свою очередь необходимо смотреть на проблему импортозамещения стратегически. Несистематизированное импортозамещение может нанести вред российскому рынку. Нет смысла производить на локальном рынке товар, когда аналогичный, но более дешевый и качественный, можно приобрести на внешних рынках. Это может привести к долгосрочным неэффективным инвестициям, удорожанию и дисбалансу в торговых отношениях с другими странами. Всегда надо думать, что будет после снятия санкций, даже в долгосрочной перспективе - что будет с этими импортозамещающими проектами.

### Источники и литература

1) Журнал «Нефтехимия РФ» выпуск 2014г.
2) www.expert.ru
3) http://www.promvest.info/
4) http://www.creonenergy.ru/

### Слова благодарности

Научный руководитель: ст. преподаватель, Кирий И.Н.