

**Секция «7. Развитие управленческого потенциала в инновационной экономике»**

**«ТИТАНОВАЯ ДОЛИНА» КАК ПЕРСПЕКТИВА  
СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКОГО РАЗВИТИЯ СВЕРДЛОВСКОЙ  
ОБЛАСТИ**

*Рашкеева Ирина Владимировна*

*Студент*

*Финансовый университет при Правительстве РФ, Государственное и  
муниципальное управление, Москва, Россия*

*E-mail: irinarashkeeva@rambler.ru*

Особая экономическая зона (ОЭЗ) – это территория, внутри которой действуют особые визовые, таможенные, инвестиционные, налоговые и иные условия экономической деятельности, применяемые по отношению к иностранным и отечественным организациям и самостоятельным предпринимателям[1]. Создание ОЭЗ представляет собой реальный способ привлечения внешних инвестиций, в том числе и иностранного капитала. ОЭЗ делают возможным привлечение крупных международных компаний, которые используют в своем процессе производства высокие технологии и ноу-хау, а также предоставления возможности создания совместных проектов. [2] Титановая долина является сильным «катализатором» для развития региона в социальном и экономическом направлении. ОЭЗ создается не только в целях привлечения инвестиций, организации новых производств, для решения актуальных задач по улучшению социально-экономического развития моногородов и региона в целом, а также для улучшения качества жизни населения.[3] Инновации в повышение качества жизни населения (в том числе создание высокооплачиваемых рабочих мест) реализуется с помощью: базовых свойств человека как источника саморазвития и инноваций, повышения качества человеческого потенциала, усиления инновационности экономики, роста производительности труда, а также конкурентоспособности страны и регионов в глобальной экономике. Целями и задачами Титановой долины является: удовлетворение потребностей региона в электроэнергии в том объёме, которого будет достаточно для реализации инновационного сценария развития проекта, обеспечение поистине надёжного и безопасного энергоснабжения потребителей, эффективное использование топливно-энергетических ресурсов с учётом требований экологической безопасности, обеспечение развития экономики и ее конкурентоспособности на международных рынках.[4] Функционирование ОЭЗ впоследствии предвещает оказать положительный эффект и существенное влияние на все сферы жизнедеятельности в регионе. Создание Титановой долины в Свердловской области также положительно повлияет на динамику улучшения социального положения. Так, коэффициент социальной эффективности с нулевого значения в 2011 году планирует подняться до 15932 к 2030 году. Коэффициент превышения безработицы уменьшится с 0,4 до 0,1. Уровень заработной платы по проекту увеличится с 30065 тысяч рублей до 79070. По окончании создания и с началом функционирования Титанового кластера ожидается возникновение мультипликативного эффекта: развитие производственной инфраструктуры кластера приведет к активизации всех видов хозяйственной деятельности — строительства, логистики, обрабатывающих производств, торгово-ярмарочной деятельности, гостиничного бизнеса и других сфер деятельности.

Создание новых производств, организованных в рамках предприятий кластера, позволит создать дополнительные рабочие места, обеспеченные достойной заработной платой. Как следствие, совокупный платежеспособный спрос будет иметь тенденцию к росту на территории не только Верхней Салды, но и соседних муниципальных образований (например, Нижнего Тагила) и Свердловской области в целом. Этот процесс повлечет за собой развитие всего потребительского сектора: услуг, сферы общественного питания, развлечений и розничной торговли. Увеличение положительного миграционного сальдо Верхней Салды также способно оказать влияние и на балансировку структурных диспропорций в регионе. По плану, средняя заработная плата в кластере равна значению, на уровень выше средних значений по региону. Так, предполагаемый коэффициент повышения заработной платы составляет от 0,95 до 1,16 в долгосрочной перспективе.[5] Эффективное функционирование ОЭЗ способно дать толчок к успешному развитию других территорий области, так как получаемые региональным бюджетом дополнительные налоговые доходы от резидентов кластера (в виде налога на прибыль и налога на доходы физических лиц) могут быть перераспределены в виде межбюджетных трансфертов. Во многих зарубежных странах также практикуется создание различных особых экономических зон. Так, в США в зоне внешней торговли используются низкие пошлины на импортные комплектующие; в предпринимательских зонах – упрощенная отчетность и льготы по налогам. В японских технополисах используется ускоренная амортизация, а в зонах развития экспорта – низкопроцентные займы. В Китае в 5 особых экономических районах используются таможенные и налоговые льготы, подоходный налог 15% проектам длительностью свыше 10 лет – освобождение от налога на 2 года, аренда земли – 15-20 долл. за кв.м. Таким образом, в зарубежных ОЭЗ, также как и в Титановой долине в России, используются всевозможные льготы для ускоренного развития регионов в эффективности деятельности. Создаются специальные налоговые и таможенные режимы, предоставляются преференции инвесторам, то есть осуществляются меры для привлечения инвесторов. Стоит отметить, что самые серьезные риски для эффективного развития Титановой долины связаны с инфраструктурными ограничениями, как говорилось выше, и с опережающим развитием его мировых конкурентов. Выделим следующие инфраструктурные ограничения: 1) несвоевременное создание внешней инфраструктуры (она должна ликвидировать ограничения по электроэнергии, газу и воде для всех участников титанового кластера); 2) несвоевременное создание внутренней инфраструктуры ОЭЗ (ограждение, таможенный терминал, пожарная станция и внутренние коммуникации); 3) несвоевременное формирование инновационной и научно-исследовательской инфраструктуры (организация бизнес-инкубатора Ур-ФУ в Екатеринбурге для реализации стартап-проектов в титановой отрасли и технико-внедренческого парка в Верхней Салде для малых и средних предприятий). Важнейшим стратегическим риском российского титанового кластера является опережающее развитие основного мирового конкурента – аналогичного по профилю кластера в КНР. Китайский кластер включает свыше 300 компаний крупного, среднего и малого бизнеса и производит 15% титана. На экспорт он поставляет 70% продукции, внутреннего потребления титана покрывает на 75% производства титановой продукции на протяжении последних четырех лет составлял примерно 50%. При успешном применении опыта зарубежных стран в области создания и развития особых экономических зон, при учете специфики российского производства и общемирового места

на технологическом рынке, а также при правильном прогнозировании возможных рисков при реализации проектов ОЭЗ, российские особые зоны имеют все предпосылки для успешного и эффективного функционирования и положительного влияния как на региональную экономику, так и на национальную в целом.

### Литература

1. Лаврикова Ю. Г., Кластеры как рыночный институт пространственного развития экономики региона // автореферат Екатеринбург 2009.
2. Михайлушкин П.В., Создание особых экономических зон – перспективное направление государственного стимулирования экономики в России // Научный журнал КубГАУ, №90(06), 2013 г.
3. Программа развития инновационного территориального кластера на территории Свердловской области. «Титановый кластер Свердловской области» САЙТ [URL]:<http://cluster.hse.ru/upload/iblock/1c0/1c0670a6e124c9ac4eaf392a3f46cbf5.pdf>
4. Журнал «Эксперт-Урал» // Концепция создания и развития ОЭЗ ППТ «Титановая долина» САЙТ [URL]: <http://www.expert-ural.com/2-552-11156/>
5. Журнал «Эксперт» // ОЭЗ зарубежных стран САЙТ [URL]: <http://expert.ru/ratings/tab>