

Секция «3. Современные реалии мировой экономики»

Особенности транснационализации российских компаний в современных условиях глобализации

Сайфетдинова Аурика Фархатовна

Студент

Финансовый университет при Правительстве РФ, международный финансовый факультет, Москва, Россия

E-mail: AURIKASAYFETDINOVA@yandex.ru

Научный руководитель

к. э. н. Минчичова Валерия Сергеевна

В современной глобальной экономике международный бизнес представляет главную и наиболее значимую область реализации международных экономических отношений. Рельефно проявляются новые направления и инструменты развития международного бизнеса. В настоящее время для мировой экономики характерен быстро развивающийся процесс транснационализации. Здесь основной движущей силой являются транснациональные корпорации и транснациональные банки. ТНК как форма организации крупного бизнеса наиболее соответствует современному характеру международного разделения труда и позволяет обеспечивать высокую экономическую эффективность и позволяет постоянно использовать огромный потенциал приспособляемости к новым условиям и восприимчивости к инновациям. Следует также отметить, что традиционно ТНБ классифицируются как ТНК финансового профиля, что очевидно вытекает из признаков транснациональной корпорации, которые можно отнести в полной мере и к любому из транснациональных банков. Транснациональный банк - это крупный банк, у которого уровень международной концентрации и централизации капитала, благодаря сращиванию с промышленным капиталом, предполагает реальное участие в экономическом разделе мирового рынка ссудных капиталов и кредитно-финансовых услуг. [1] ТНБ стремятся выйти за национальные пределы, чтобы обеспечить стабильную мобилизацию капитала за счет доступа к иностранным кредитным ресурсам. Новые рынки способствуют диверсификации банковской деятельности и значительно расширяют источники банковской прибыли. ТНК создали собственное внутрифирменное международное производство на основе модернизации международного разделения труда, с подключением ряда развивающихся рынков с новой для них специализацией. Внутрифирменное международное производство дает ТНК ряд преимуществ: 1) использовать выгоды международной специализации производства отдельных стран; 2) маневрировать загрузкой производственных мощностей, приспособлявая свои производственные программы в соответствии с конъюнктурой мирового рынка; 3) организация собственного международного производства дает возможность ТНК продлевать жизненный цикл продукта; 4) использование своих дочерних компаний в качестве плацдарма для завоевания развивающихся рынков; 5) максимально использовать налоговые, инвестиционные и другие льготы, предоставляемые странами для зарубежных инвесторов. Располагая универсальной промышленной базой, ТНК проводит такую производственно-торговую политику, которая обеспечивает высокоэффективное планирование производства, товарного рынка, динамичную политику в области капиталовложений и научно-исследовательских работ

в национальном, континентальном и международном масштабах для всех подразделений (филиалов) материнской корпорации как единого целого. Манипулируя политикой трансфертных цен [2], дочерние компании ТНК, действующие в различных странах, умело обходят национальные законодательства в целях укрытия доходов от налогообложения путем перекачивания в другую отрасль, из одной страны в другую или штаб-квартиру ТНК в развитых странах. В результате нейтрализуется действие тенденции нормы прибыли к понижению, достигается главная цель капитала – прибыль. Действия указанного характера ведут к изменению самой основы международного разделения труда на американском и европейском континентах, в Азиатско-тихоокеанском регионе. При этом все больший объем двусторонней торговли приходится на предприятия одних и тех же ТНК, расположенных в разных странах (более 40 автомобилей, тракторов, сельскохозяйственных машин, ЭВМ, самолетов, различных станков и т. д., сконцентрированных на предприятиях в США, Канаде, Западной Европы, Японии, Латинской Америке, контролируются одними и теми же ТНК, которым выгодна организация специализированного и диверсифицированного производства на мировом уровне. Таким образом, одной из важнейших разработок современных ТНК является рост объема внутрифирменной торговли, одновременно признаваемой международной. Важнейшими участниками процесса формирования глобальной инфраструктуры технологических нововведений также являются ТНК. По оценкам экспертов, на их долю приходится почти половина глобальных расходов на НИОКР и не менее двух третей коммерческих расходов на исследования и разработки (около 450 млрд долларов). Согласно “World Investment Report 2010” представленный ЮНКТАД, лидирующие позиции по количеству НИОКР, проводимых за рубежом, занимают компании США и Великобритании. Для современного этапа характерна тенденция увеличения числа ТНК из стран с развивающимися рынками и переходной экономикой, что обусловлено воздействием глобализации на экономику этих государств. Влияние ТНК и ТНБ на экономику развивающихся стран существенно. Половину внешней торговли и до 40% промышленного производства развивающихся стран в настоящее время контролируют ТНК. [3] В то же время норма прибыли на прямые капиталовложения в развивающихся странах в среднем вдвое выше соответствующего показателя в промышленно развитых странах. Неоднозначно влияние ТНК и на процесс накопления в развивающихся странах. Зарубежные компании обладают большими, чем местные фирмы, потенциальными возможностями для осуществления капиталовложений, так как тесно связаны с ТНБ. В ряде регионов и стран они являются важными источниками развития и наращивания объемов производства. Увеличение притока капитала в форме прямых иностранных инвестиций сопровождалось структурными сдвигами в странах с слабо развитой экономикой. Здесь произошел рост доли капиталовложений в обрабатывающую промышленность, машиностроение и нефтехимию. Процессы транснационализации производства и капитала, как часть экономической глобализации, нуждаются в наблюдении и корректировке именно поскольку не обладают встроенным механизмом контроля. Отсутствие или ослабление контроля со стороны принимающего государства за деятельностью ТНК приводит к негативным для этой страны последствиям. За счет увеличения иностранного сектора происходит поглощение местных компаний, мобилизуется капитал из местных источников. Одной из основных проблем развивающихся стран выступает отток капитала, перевод прибылей в промышленно развитые страны, что значительно уменьшает базу

национального накопления, а следовательно, и общественного воспроизводства. В 2010 году развивающиеся страны еще более повысили свой вес как в качестве получателей ПИИ, так и в качестве внешних инвесторов. Поскольку центр международного производства, а в последнее время и международного потребления перемещается в развивающиеся страны и страны с переходной экономикой, ТНК все активнее инвестирует свои средства в проекты, направленные как на повышение эффективности, так и на освоение рынков сбыта в этих странах. В 2010 году они впервые освоили более половины глобальных потоков ПИИ. В том же 2010 году половину из двадцатки крупнейших стран, принимающих ПИИ, составили развивающиеся страны или страны с переходной экономикой. Таким образом, делаем вывод об устойчивой тенденции ориентации ТНК на развивающейся экономике в посткризисный период. Вывоз ПИИ из развивающихся стран и стран с переходной экономикой также значительно увеличился на 21них приходится 29[4] В 2010 году в двадцатку крупнейших инвесторов входили шесть развивающихся стран и стран с переходной экономикой. Динамизм ТНК из стран с формирующейся рыночной экономикой смотрится резким контрастом на фоне пониженной инвестиционной активности ТНК из развитых стран, особенно из Европы. Их внешние инвестиции все еще составляют около половины от пикового показателя 2007 года. Россия является также активным участником процессов транснационализации в мире. Являясь членом неформальной группировки стран с быстроразвивающейся экономикой, БРИКС, тем больший интерес наша страна представляет для представленного исследования. Главной экономической предпосылкой транснационализации и интернационализации российской экономики является концентрация и централизация российского капитала. Важно отметить, что все основные направления и сферы современной транснациональной экономической деятельности, так или иначе концентрируются вокруг структуроопределяющих направлений научно-технического прогресса. Источником эффективного функционирования ТНК как феномена в современной экономической жизни, является использование эффективного (инвестиционного, с опорой на инновации) пути экономического развития. Согласно этому были обработаны годовые финансовые отчеты и другие аналитические материалы 40 российских компаний с наиболее значительными зарубежными инвестициями. В результате составлен рейтинг 20 ведущих российских ТНК по величине зарубежных активов в 2008г.(млн. долл.): «Лукойл» - 23577, «Газпром» - 21408, «Северсталь» - 12198, «Евраз» - 11196, «Ренова» - 8500, «Базовый элемент» - 6200, «НЛМК» - 4985, «Совкомфлот» - 4642, «Норильский никель» - 4600, «Вымпелком» - 4386, «Система» - 3804, «ТМК» - 2631, «Мечел» - 2315, «Зарубежнефть» - 1900, «Интер РАО ЕЭС» - 1374, «Кокс» - 1073, «Еврохим» - 1015, «Алроса» - 860, «ОМЗ» - 714, «ДВМП» - 707. Двадцатка лидеров включает как государственные, так и частные компании.[5] Процесс транснационализации капитала является объективно обусловленным процессом развития человечества и его технологий, в связи с этим он является одной из сторон глобализации. Что касается России, то этот процесс безусловно будет затрагивать и её, но Российское государство должно контролировать дальнейшее вхождение нашей страны в мировой рынок, и следовательно проникновение мировых ТНК в РФ.

Литература

1. Свободный словарь терминов по экономике <http://termin.bposd.ru>

2. Справочник потребителя <http://www.costinfo.ru>
3. Антипов Н.П. Экономическая интеграция в мировой экономике и транснациональные корпорации / Н.П.Антипов, А.Е.Королев // Междунар. публичное и частное право. – 2010г
4. Интернет-газета <http://www.bigness.ru>
5. Газета «БИКИ» № 27 (9575), 6 марта 2010г.